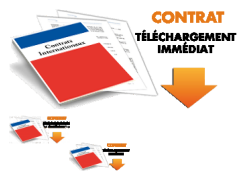


## Contrat de Distribution Internationale



- Pages: 13+3 (Guide d'Utilisation)
- Prêt a l'emploi, sous format Word
- \_\_\_\_\_
- Différentes possibilités de rédaction
- Rédigé par nos experts juridiques internationaux
- \_\_\_\_\_
- \_\_\_\_\_
- Langue: Française

---

[Voir 2 pages du contrat](#)

Rating: Not Rated Yet

### Price

Variant price modifier: 1,00 €

Base price with tax:

Price with discount:

Salesprice with discount:

Sales price: 46,00 €

Sales price without tax: 46,00 €

Discount:

Tax amount:

[Ask a question about this product](#)

Manufacturer: [Global Negotiator](#)

Description

### Sommaire du contrat

**Parties**

**Préambule**

**Clauses**

19. Stock minimum
20. Vérification des installations et opérations
21. Assistance technique
22. Service après-vente et maintenance

- |   |  |
|---|--|
| 1. Produits et Territoire   | 23. Garanties du Fournisseur                                 |
| 2. Obligations du Distributeur                                      | 24. Garanties du Distributeur                                |
| 3. Exclusivité  | 25. Responsabilités du Fournisseur                           |
| 4. Ventes directes  | 26. Activités de publicité                                   |
| 5. Ventes en dehors du Territoire                                   | 27. Impôts   |
| 6. Engagement de non concurrence                                    | 28. Résiliation prématurée                                   |
| 7. Objectif minimum de ventes                                       | 29. Indemnisation pour résiliation du contrat                |
| 8. Obligation de livraison de quantité minimum                      | 30. Durée du Contrat   |
| 9. Conditions de vente  | 31. Rachat de produits                                       |
| 10. Prix et remises   | 32. Restitution du matériel promotionnel et des échantillons |
| 11. Prix de revente   | 33. Loi applicable et compétence                             |
| 12. Forme de paiement   | 34. Modifications  |
| 13. Obligation d'informer le Fournisseur                            | 35. Cession du Contrat                                       |
| 14. Obligation d'informer le Distributeur                           | 36. Langue du Contrat  |
| 15. Autorisations et documents d'importation                        |  |
| 16. Confidentialité   | <b>Signatures</b>  |
| 17. Réseau commercial externe                                       | <b>Annexes</b>   |
| 18. Marques, noms, logos et autres droits de propriété industrielle |  |

## Description

Modèle de contrat de distribution, avec ou sans exclusivité, par lequel une partie ("le Fournisseur") octroie à une autre ("le Distributeur") le droit de promouvoir et de commercialiser des produits, pour que cette dernière les acquière en son nom et pour son compte puis les revende à des clients finaux ou détaillants situés sur un territoire donné.

Le modèle est utilisé pour la distribution internationale de différents types de produits (alimentation et boissons, biens de consommation, approvisionnements industriels, machinerie, etc.). De même, il peut être adapté aux différents types de distribution : massive, sélective et exclusive.

En ce qui concerne les points les plus importants du contrat (produits et territoire, exclusivité, non concurrence, prix, conditions de livraison, activités de promotion, services, etc.), vous aurez le choix entre différentes formes de rédaction de manière à adapter le contrat par rapport à la partie qui le rédige (Fournisseur ou Distributeur).

Le modèle comprend des références à la normative de l'UE sur le droit de la concurrence qui affecte les contrats passés avec des distributeurs établis dans les pays membres.

**Ce contrat est rédigé en français.** Il est aussi disponible en [anglais](#).

## Reviews

There are yet no reviews for this product.