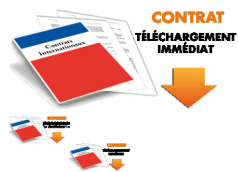


Contrat de Représentation Commercial Internationale



- Pages: 6+3 (Guide d'Utilisation)
- Prêt a l'emploi, sous format Word
- _____
- Différentes possibilités de rédaction
- Rédigé par nos experts juridiques internationaux
- _____
- _____
- Langue: Française

[Voir 2 pages du contrat](#)

Rating: Not Rated Yet

Price

Variant price modifier: 1,00 €

Base price with tax:

Price with discount:

Salesprice with discount:

Sales price: 36,00 €

Sales price without tax: 36,00 €

Discount:

Tax amount:

[Ask a question about this product](#)

Manufacturer: [Global Negotiator](#)

Description

Sommaire du contrat

Parties

Clauses

1. Objet du contrat

- 9. Calcul des commissions
- 10. Date de règlement des commissions
- 11. Frais de gestion et de représentation
- 12. Durée du contrat

2. Exclusivité et territoire
3. Engagement de non-concurrence
4. Matériel promotionnel et échantillons
5. Négociation des opérations
6. Approbation des opérations
7. Gestion du paiement des opérations
8. Rémunération du Représentant

13. Indemnisation
14. Loi applicable et juridiction compétente
15. Langue du contrat

Signatures

Annexes

Description

Il s'agit d'un type de contrat à travers lequel une société, qui fournit des produits ou des services et est intéressée dans le développement de ses ventes sur les marchés extérieurs, engage une personne physique ou juridique (« le Représentant ») qui a de larges connaissances et une grande expérience en commerce extérieur et marketing international.

Le Représentant a la possibilité de négocier et de conclure des opérations au nom de la Société. Cependant, dans les négociations avec les clients, le Représentant offrira les produits conformément aux clauses et aux conditions de vente que la Société aura préalablement fixées.

Le Représentant exerce son activité de façon continue et il est rémunéré par des commissions sur les ventes obtenues, bien que, parfois, il est possible de s'entendre sur d'honoraires en concept de frais de gestion et de représentation.

Quant aux aspects les plus pertinents du contrat (engagement de non-concurrence, négociation des opérations, rémunération du représentant, frais de gestion, etc.), plusieurs alternatives de rédaction sont proposées de manière à choisir les formulations les plus appropriées en fonction de qui rédige le contrat (la Société ou le Représentant).

Ce contrat est rédigé en français. Il est aussi disponible en [anglais](#).

Reviews

There are yet no reviews for this product.